2 SCALE 10 ANS

Cas de réplication

Fourniture de paquets d'intrants agricoles pour les riziculteurs

Mis en oeuvre par

bop inc IFDC SNV

Financé par:

Ministère des Affaires étrangères des Pays-Bas

1. Partenaire Pionnier

La production de riz en Côte d'Ivoire était estimée à 2,7 millions de tonnes de paddy en 2018 selon le Ministère ivoirien de l'Agriculture et du Développement Rural, tandis que la consommation moyenne oscille entre 70 et 80 kg par habitant et par an. Ceci indique la place prépondérante qu'occupe le riz dans les habitudes alimentaires ivoiriennes. Cependant, la production nationale de riz n'arrive pas à couvrir les besoins des consommateurs. Cette incapacité est en grande partie due aux défis auxquels fait face la filière riz à savoir:

- La faiblesse des rendements liée à la non-utilisation de semences améliorées ;
- La forte concurrence du riz importé.

L'intervention de 2SCALE à travers son partenariat syndiqué qui rassemble quatre entreprises de transformation du riz ayant des modèles d'affaires inclusifs similaires, que sont Locagri, Capi, Katio Akpa et ERC, vise à relever les défis de la productivité. En effet, ces entreprises ont pour ambition d'inclure 15 000 petits producteurs dans des chaines de valeurs riz renforcées et compétitives grâce à la valorisation des sous-produits issus de la transformation du paddy. Elles visent aussi à faciliter l'accès à un produit alimentaire de grande consommation qu'est le riz à plus de 25 000 consommateurs à faibles revenus.
Les champions d'affaires du syndicat riz accompagnent les petits producteurs dans l'acquission d'intrants. Cependant, ces intrants ne sont pas toujours de bonne qualité ou ne sont pas disponibles dans des délais respectant le calendrier agricole. Pour trouver une solution durable à cette situation, 2SCALE collabore avec UPL (fournisseur d'intrants) afin de proposer des kits d'intrants aux petits producteurs/trices.

2. Pratique reproductible

Les paquets d'intrants sont promus par LOCAGRI avec l'appui de UPL à travers sa filiale ivoirienne CALLIVOIRE. Cette pratique consiste à faciliter un accès durable aux intrants de qualité en temps opportun, selon le calendrier cultural, tout en réduisant leurs coûts d'acquisition.
Les kits d'intrants agricoles sont constitués de semences améliorées hybrides ou ordinaires selon la préférence du producteur et en lien avec la zone agroécologique, d'engrais NPK et Urée, de pesticides et de bio stimulants. Le fournisseur offre également en appui une série de formations sur les bonnes pratiques agricoles qui prennent en compte la gestion de l'eau, le système de riziculture intensif, la défense des cultures contre les ravageurs et des services de prestation d'activités agricoles mécanisées pour le labour, la moisson, le battage etc…

En résumé, cette pratique aborde les contraintes en termes de :

Inclusion	**Voix** • Les besoins sont centralisés au niveau des groupements des producteurs pour une commande commune, puis les produits sont livrés dans les communautés par le promoteur LOCAGRI avec l'appui de UPL tout en respectant les délais selon le calendrier cultural. **Récompense** • Le mécanisme permet aux petits producteurs d'avoir accès à des intrants de qualité à des coûts préférentiels selon leurs capacités de négociation, ce qui réduit les coûts de production contrairement à des achats séparés (produit par produit) et individuels.
Inclusion des jeunes	**Risques** • les risques majeurs dans cette pratique sont liés à la fluctuation des prix de certains intrants en l'occurrence les engrais minéraux (NPK et Urée) dont les prix ont fortement augmenté ces deux dernières années. Cette perpétuelle augmentation pourrait freiner l'intérêt des petits producteurs qui sont très sensibles aux variations de prix. Les transmissions tardives des commandes et les contraintes logistiques au niveau du promoteur constituent aussi des risques pour la disponibilité des intrants selon les exigences calendaires.

Conditions préalables à la réplication

Les conditions préalables à la mise en place d'un système de distribution de kits d'intrants agricoles (rizicoles) sont :

- Les groupements cibles doivent être bien structurés et fonctionnels de sorte à pouvoir passer des commandes groupées ;
- Avoir un fournisseur d'intrant capable de proposer des kits complets et adapté aux système agro-climato-pédologique ;
- Idéalement, avoir une institution financière qui octroie des crédits aux petits producteurs afin que ceux qui ne disposent pas de suffisamment de fonds puissent avoir accès aux kits d'intrants.

Résultats obtenus

Cette pratique a permis d'obtenir les résultats probants suivants :

- Plus de 100 petits producteurs/trices pilotes du PPP syndiqué riz ont disposé des kits d'intrants en temps opportun en 2021.
- En 2022, 150 producteurs ont reçu des kits de productivité et en 2023, 250 producteurs ont reçu un kit complet de productivité qui inclut les intrants et les prestations de services agricoles mécanisées à crédit.
- Les utilisateurs de ces paquets d'intrants ont plus que doublé leurs rendements, passant de 1,8 tonnes à l'hectare à près de 4 tonnes à l'hectare.
- Cette pratique permet également aux petits producteurs/trices d'améliorer leurs techniques culturales à travers les formations sur les bonnes pratiques rizicoles données par le promoteur LOCAGRI avec l'appui de UPL tout en les rendant résilient aux effets du changement climatique.
- En 2023, un projet de développement et d'optimisation de la chaine d'approvisionnement Riz de LOCAGRI a été mis en place à travers l'agriculture contractuelle qui couvre plus de 800 producteurs dont 250 ayant déjà reçu les kits complets. Les perspectives pour 2024 sont de toucher 1000 producteurs avec des kits complets de productivité incluant les intrants et les services de prestation de service mécanisées à crédit.

Pour en savoir plus ?

Si vous souhaitez avoir plus d'information sur cette pratique, veuillez contacter Fatoumata COULIBALY, conseillère agrobusiness inclusif en charge du partenariat riz ayant expérimenté cette pratique au fcoulibaly@2scale.org

2SCALE

10 ANS

Une décennie de promotion de l'agrobusiness inclusif en Afrique

Mis en oeuvre par

bop inc

IFDC

SNV

Financé par:

Ministère des Affaires étrangères des Pays-Bas